



UPORABA CHAT GPT IN ORODIJ UMETNE INTELLIGENCE V PRODAJI

Uporaba UI v prodaji, kako si lahko prodajniki olajšajo delo s pomočjo umetne inteligence

OPIS

Zaradi sprememb na področju umetne inteligence smo na točki preloma. Moramo jih razumeti, če jih želimo uporabljati in si tudi olajšati delo. Prestop v digitalno dobo ni novost, so pa spremembe z uvedbo Chat GPT nekoliko intenzivnejše. So te spremembe dobre ali slabe? Kaj nam bodo prinesle v prihodnosti in kaj to pomeni za naša delovna mesta v prodaji?

Na ta in podobna vprašanja bomo iskali odgovore na e izobraževanju

UPORABA CHAT GPT IN ORODIJ UMETNE INTELLIGENCE V PRODAJI

Umetna inteligenca (UI) v prodaji ponuja obetavne priložnosti za **povečanje učinkovitosti, zmanjšanje stroškov in izboljšanje odnosov s strankami**. Na tej delavnici bomo raziskali, **kako lahko prodajne ekipe izkoristijo tehnologije, ki temeljijo na umetni inteligenci, za doseganje svojih prodajnih ciljev**.

Ključna vprašanja, na katera bomo odgovorili na e izobraževanju, so še:

- Kako lahko umetna inteligenca izboljša prodajne procese in rezultate?
- Katere UI tehnologije in orodja lahko uporabimo v prodaji?
- Priprava prodajnih e-mailov – praktični primeri
- Priprava ponudb – praktični primeri
- Kako se lotiti implementacije UI v prodajni strategiji?

Oblika in potek e izobraževanja

E izobraževanje spremljate preko lastnega računalnika ali mobilne naprave.

Komu je namenjeno?

Vodjem prodaje, komercialistom, prodajnikom, vodjem oddelkov, pa tudi direktorjem, ki se že ukvarjate z uvajanjem različnih orodij UI v podjetjih in organizacijah.

Predavatelj

Domen Krč, senior Partner, Era Novum Partners

- Diplomant Fakultete za Organizacijske vede v Mariboru; smeri Poslovnih procesov
TEDx govorec
- 8+ let izkušenj v hitro rastočih tehnoloških podjetjih, predvsem na področju trženja, vodenja interdisciplinarnih ekip

- Vodja trženja in prodaje pri podjetju Bitstamp - vpeljal umetne inteligence v nekaj ključnih procesov poslovne analitike in komunikacije s strankami
- Soustanovitelj svetovalnega podjetja Era Novum Partners, specializirano v korporativno digitalizacijo in inovacijo
- Specialist za praktično uporabo GPT tehnologij v gospodarstvu, predvsem iz vidika produktivnosti in znižanja operativnih stroškov
- Svetovanje tujim in slovenskim podjetjem

Kot soustanovitelj podjetja Era Novum ima izjemno znanje na področju korporativne digitalizacije in inovacije. Njegove izkušnje in strokovnost so tudi na področju praktične uporabe umetne inteligence v gospodarstvu, predvsem z vidika produktivnosti in znižanja operativnih stroškov. Poleg tega ima diplomo na Fakulteti za Organizacijske vede v Mariboru, kjer se je osredotočil na področje poslovnih procesov. V preteklosti je bil vodja trženja in prodaje pri Bitstampu, kjer je vključil umetno inteligenco v ključne procese poslovne analitike in komunikacije s strankami. Predavatelj vas bo nedvomno navdušil in razširil vaša obzorja na področju umetne inteligence.

IN-HOUSE izobraževanje

Izobraževanje lahko izvedemo samo za vaše zaposlene na sedežu vašega podjetja.

[>> Pošljite povpraševanje](#)

Preverite še ostala izobraževanja s področja **Menedžement**. Pomagala vam bodo razjasniti številne dileme iz prakse.

AVTORJI

Domen Krč

- Diplomant Fakultete za Organizacijske vede v Mariboru; smeri Poslovnih procesov TEDx govorec
- 8+ let izkušenj v hitro rastočih tehnoloških podjetjih, predvsem na področju trženja, vodenja interdisciplinarnih ekip
- Vodja trženja in prodaje pri podjetju Bitstamp - vpeljal umetne inteligence v nekaj ključnih procesov poslovne analitike in komunikacije s strankami
- Soustanovitelj svetovalnega podjetja Era Novum Partners specializirano v korporativno digitalizacijo in inovacijo
- Specialist za praktično uporabo GPT tehnologij v gospodarstvu predvsem iz vidika produktivnosti in znižanja operativnih stroškov
- Svetovanje tujim in slovenskim podjetjem

Domen Krč ima izjemno znanje na področju korporativne digitalizacije in inovacije. Njegove izkušnje in strokovnost segajo tudi na področje praktične uporabe umetne inteligence v gospodarstvu, predvsem z vidika produktivnosti in znižanja operativnih stroškov. Ob tem ima diplomo na Fakulteti za Organizacijske vede v Mariboru, kjer se je osredotočil na področje poslovnih procesov. V preteklosti je bil vodja trženja in prodaje pri Bitstampu, kjer je vključil umetno inteligenco v ključne procese poslovne analitike in komunikacije s strankami. Predavatelj vas bo nedvomno navdušil in razširil vaša obzorja na področju umetne inteligence.

SPLOŠNI POGOJI

Dostopne podatke za e-izobraževanje boste prejeli na vaš elektronski poštni naslov. Za proračunske porabnike veljajo plačilni pogoji v skladu z zakonodajo o javnih plačilih. S prijavo sprejemate ta določila in splošne pogoje.

POSEBNE UGODNOSTI

Posebne ugodnosti

- drugi udeleženec **10 % popusta,**
- tretji in nadaljnji udeleženci **20 % popusta,**
- 10 % popusta na strokovne priročnike in izobraževalne portale.

NE SPREGLEJTE: 20 % popust za mikropodjetja, fizične osebe in društva! Uporabite Kodo za popust: MICRO20

Navedeni popust se ne seštevava z drugimi popusti, razen s popustom za več udeležencev izobraževanj. Kodo uporabite v košarici ali jo pripišite.